



**COMMUNIQUÉ DE PRESSE  
POUR DIFFUSION IMMÉDIATE**

## **GROUPE LSL PHARMA ANNONCE DES REVENUS RECORDS ET SES RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE 2026**

- Groupe LSL Pharma annonce un chiffre d'affaires record pour le T1-26 et se positionne pour une rentabilité accrue suite à la reprise de la production chez Steri-Med Pharma.
- Lancement d'une nouvelle gamme de gouttes ophtalmiques prévu pour le deuxième trimestre 2026.
- Obtention de la certification de la Food & Drug Administration (FDA) pour Steri-Med pour la fabrication d'onguents ophtalmiques destinés au marché américain.

**BOUCHERVILLE, QUÉBEC, le 25 mai 2026** – [GROUPE LSL PHARMA INC.](#) (TSXV : LSL) (la « Société » ou « LSL Pharma »), une société pharmaceutique intégrée canadienne, a publié aujourd'hui ses résultats financiers pour le premier trimestre clos le 31 mars 2026 (« T1-26 »). Tous les montants sont présentés en millions (« M ») de dollars canadiens.

### **Faits saillants financiers et corporatifs du T1-26**

- Revenus consolidés trimestriels records incluant la contribution sur l'ensemble d'un trimestre complet de Laboratoire Du-Var (« Du-Var ») et de Juno OTC, acquise le 1<sup>er</sup> janvier 2026 et présentée comme un 3<sup>e</sup> secteur d'activités.
- La forte croissance des revenus du segment des soins oculaires démontre des gains importants de parts de marché au Canada.
- La rentabilité du T1-26 a été temporairement affectée par l'arrêt de production de trois mois chez Steri-Med Pharma (Steri-Med), alors que les activités complètes de production ont repris en avril 2026.
- Obtention de la certification de la FDA américaine permettant à Steri-Med de fabriquer des onguents ophtalmiques destinés au marché américain.
- Mise en service d'une nouvelle ligne de fabrication d'onguents stériles à la fine pointe de la technologie prévue pour une production commerciale d'ici le premier trimestre 2027.
- Développement de trois (3) nouveaux produits sous forme d'onguent en vue de dépôts réglementaires au cours de l'exercice 2027.
- Signature d'un protocole d'accord contraignant avec Instapill Private Limited (« Instapill ») pour les droits canadiens des comprimés à dissolution orale (ODT) de loratadine 10 mg sous marque privée, un produit bio-équivalent au Claritin® Rapid Dissolve™.
- Augmentation de la ligne de crédit renouvelable, passant de 7,5 M\$ à 11 M\$.

« Au cours du T1-26, nous avons constaté l'impact positif des récentes acquisitions de Juno OTC et de Du-Var sur nos résultats d'exploitation et sur la diversification de notre plateforme d'affaires. Bien que la rentabilité au cours du trimestre ait été temporairement affectée par l'arrêt de la production chez Steri-Med et par les coûts d'intégration liés aux acquisitions, nous prévoyons que la contribution de Juno OTC et de Du-Var s'accroîtra au cours des prochains trimestres grâce aux synergies opérationnelles et au développement des opportunités d'affaires respectives », a déclaré François Roberge, président et chef de la direction de LSL Pharma. « Chez Steri-Med, les activités complètes de production ont repris en avril 2026 après l'acceptation par Santé Canada de notre plan de remédiation. La direction prévoit une amélioration de la performance opérationnelle et un redressement des marges au cours des prochains trimestres grâce à la reprise de la production et aux synergies d'intégration découlant des récentes acquisitions. De plus,

après avoir reçu nos premières livraisons de gouttes ophtalmiques, nous sommes sur la bonne voie pour le lancement commercial de notre portefeuille de produits de soins oculaires dès le 2<sup>e</sup> trimestre de 2026, ce qui, selon nous, positionne la Société pour une amélioration significative de sa performance opérationnelle et financière à venir », a ajouté M. Roberge.

### Résultats du T1-26 par rapport au T1-25

- Revenus trimestriels records de 12,3 M\$, en hausse de 86 % comparativement à 6,6 M\$ ;
- Revenus de la division CMO de 6,2 M\$, contre 5,7 M\$, soit une hausse de 7 % ;
- Revenus du segment des soins oculaires de 1,5 M\$, en hausse de 71 % comparativement à 0,9 M\$ ;
- Revenus des marques privées de 4,6 M\$ par rapport à Nil ;
- Bénéfice brut ajusté de 2,9 M\$ comparativement à 2,4 M\$ ;
- EBITDA ajusté de 0,5 M\$ comparativement à 0,8 M\$ ;
- Une perte nette de 2,8 M\$, comparativement à 0,2 M\$.

Alors que la rentabilité du T1-26 ait été affectée par les coûts liés à l'interruption temporaire de la production chez Steri-Med, les dépenses d'intégration reliées aux acquisitions de Juno OTC et de Du-Var, ainsi que les coûts de financement associés à la stratégie de croissance de la Société, la direction estime que ces facteurs sont en grande partie de nature transitoire et prévoit une amélioration de la rentabilité à mesure que la production reviendra à la normale et que les synergies opérationnelles se concrétiseront.

### Événements subséquents au T1-2026

- Premières livraisons de gouttes ophtalmiques reçues, en vue d'un lancement sur le marché prévu au cours du T2-26.

« Les acquisitions de Juno OTC et de Du-Var ont permis de diversifier notre base de revenus et d'ajouter un nouveau segment de croissance à notre plateforme. Avec la reprise de production en avril à l'usine Steri-Med, nous sommes satisfaits de notre performance du T1-26, malgré le ralentissement des activités à l'usine Steri-Med résultant de l'arrêt de production imposé par les autorités réglementaires. Les revenus records de notre division des soins oculaires, soutenus par des gains importants de parts de marché, ont compensé l'impact financier du ralentissement des activités de production chez Steri-Med », a déclaré Luc Mainville, vice-président exécutif et chef des finances de LSL Pharma. « L'ajout de Du-Var et de Juno OTC offre à la Société d'importantes opportunités de synergies qui contribueront à améliorer les futures performances financières », a ajouté M. Mainville.

### Résultats financiers

La Société présente ses revenus selon trois segments d'activités. Les revenus de Laboratoire LSL, Dermolab Pharma (« Dermolab »), Virage Santé (« VSI ») et Du-Var sont regroupés dans le segment CMO. Les revenus de Steri-Med sont présentés dans le segment Soins oculaires, et ceux de Juno OTC dans notre nouveau segment Marques privées.

### Résultats financiers du T1-26 – Période de trois mois terminée le 31 mars 2026

- La Société a enregistré des revenus records au T1-26 de 12,3 M\$, en hausse de 86 % comparativement au T1-25. Cette augmentation d'une année à l'autre résulte principalement de l'intégration de Juno OTC, acquise le 1<sup>er</sup> janvier 2026, et, dans une moindre mesure, de l'ajout de Du-Var, acquise le 17 novembre 2025. Les revenus de la division CMO ont augmenté de 7 % pour atteindre 6,2 M\$ au T1-26, comparativement à 5,7 M\$ au T1-25. Les revenus de la division CMO ont toutefois diminué comparativement au T4-25 en raison du ralentissement de production habituel de fin d'année dans les usines. La division Soins oculaires a affiché des revenus importants de 1,5 M\$ au cours du T1-26, en hausse de 71 % comparativement au T1-25, grâce à des ventes records au Canada. Enfin, la division Marque privée, Juno OTC, a contribué à hauteur de 4,6 M\$, comparativement à aucun revenu l'an dernier.
- La marge brute ajustée du T1-26, après élimination de l'impact de l'amortissement ainsi que des ajustements exceptionnels et non récurrents, s'élève à 2,9 M\$, soit une hausse de 18 % comparativement au T1-25. Cette hausse découle principalement de l'ajout de Juno OTC. La marge brute ajustée en pourcentage des revenus a diminué, passant de 37 % à 23 % entre les deux périodes, en raison du changement dans la composition des revenus, puisque

les revenus de la division Marque privée (Juno OTC) génèrent généralement des marges plus faibles et représentaient 38 % des revenus totaux du Groupe pour le trimestre.

- La performance de notre marge brute au T1-26 a été affectée par l'arrêt de production à l'usine Steri-Med (voir la section « Conformité réglementaire – Information sectorielle » de notre rapport de gestion du T1-26). Les coûts d'exploitation sont généralement imputés aux stocks en tant que coûts de fabrication des unités produites durant la période. Aucune production n'a eu lieu chez Steri-Med entre la mi-décembre 2025 et le début avril 2026. Nous avons procédé à un ajustement spécial de notre marge brute ajustée du T1-26, correspondant aux coûts d'exploitation de l'usine pour ce trimestre.
- Les frais généraux et administratifs pour le T1-26 s'élèvent à 2,6 M\$, comparativement à 1,7 M\$ au T1-25, soit une augmentation de 56 %, reflétant principalement l'impact de l'ajout de Du-Var et de Juno OTC. Nous prévoyons une réduction progressive des frais généraux et administratifs, à mesure que nous générerons des synergies découlant de ces acquisitions. Malgré cette augmentation relative, le ratio des frais généraux et administratifs sur les revenus s'est amélioré, passant de 25 % à 21 % entre les deux périodes.
- LSL Pharma a enregistré une perte d'exploitation de 1,8 M\$ au T1-26, comparativement à un bénéfice d'exploitation de 0,4 M\$ au T1-25. Les résultats du T1-26 ont été principalement affectés par l'arrêt de la production chez Steri-Med.
- Les frais financiers du T1-26 ont augmenté de 67 % comparativement au T1-25, s'établissant à 1,0 M\$ par rapport à 0,6 M\$. L'augmentation de 0,4 M\$ des frais financiers entre les deux périodes s'explique principalement par l'impact du placement de débentures convertibles de 12 M\$ conclu en décembre 2025, utilisé pour financer les opérations et l'acquisition de Juno OTC, et représentant 0,3 M\$ pour le trimestre.
- La perte nette au T1-26 s'élève à 2,8 M\$, comparativement à 0,2 M\$ au T1-25. La perte nette enregistrée au T1-26 résulte principalement de l'augmentation des frais généraux et administratifs ainsi que de l'arrêt de la production chez Steri-Med. La production ayant repris en avril 2026 chez Steri-Med, nous prévoyons de meilleurs résultats trimestriels pour la Société à l'avenir.
- Le BAIIA du T1-26, après exclusion des frais financiers ainsi que de l'amortissement, s'est soldé par une perte de 1,0 M\$, comparativement à un gain de 0,9 M\$ au T1-25. Tout comme pour la perte nette, les résultats du BAIIA ont été affectés par l'arrêt de la production chez Steri-Med.
- Après exclusion de la rémunération en actions, des frais de restructuration liées aux acquisitions et des ajustements spéciaux/non récurrents de la marge brute, LSL Pharma a généré un BAIIA ajusté (A) positif de 0,5 M\$ au T1-26, contre un BAIIA (A) positif de 0,8 M\$ pour le T1-25. La réduction temporaire du BAIIA (A) de 0,3 M\$ est principalement attribuable à l'interruption de la production chez Steri-Med, aux coûts d'intégration des acquisitions et à l'augmentation des frais généraux et administratifs liés à l'expansion de la plateforme de la Société à la suite des acquisitions de Juno OTC et de Du-Var
- La direction s'attend à ce que les gains d'efficacité opérationnelle, les synergies en matière d'approvisionnement, le partage des infrastructures commerciales et l'amélioration du taux d'utilisation des capacités de production résultant de l'intégration de Juno OTC et de Du-Var contribuent progressivement à l'augmentation des marges.

## **Bilan et liquidités**

- Nos actifs courants ont augmenté de 9 % au T1-26 comparativement à la fin de l'exercice 2025. Cette hausse de 2,2 M\$ provient principalement d'une augmentation de 5,0 M\$ des stocks et de 1,2 M\$ des comptes à recevoir, déduction faite de 4,5 M\$ de trésorerie et d'un dépôt en actions lié à la transaction Juno OTC conclue le 1<sup>er</sup> janvier 2026. Le niveau des stocks à la fin du T1-26 reflète l'ajout des stocks de Du-Var et de Juno OTC, déduction faite de la réduction des stocks chez Steri-Med résultant de l'arrêt de production au T1-26 (*reprise en avril 2026*).
- L'actif total a augmenté de 5,3 M\$ à la fin du T1-26 comparativement à la fin de l'exercice 2025. Cette hausse de 7 % comprend notamment l'augmentation de 2,2 M\$ de l'actif à court terme décrit ci-dessus, ainsi que des hausses respectives de 1,2 million et 2,3 M\$ des immobilisations incorporelles et de l'écart d'acquisition, principalement en raison de l'acquisition de Juno OTC. L'augmentation des immobilisations incorporelles reflète également les investissements continus dans le développement de notre portefeuille de produits de soins oculaires.

- Le passif total a augmenté de 17 % depuis le début de l'exercice 2026. Cette hausse de 8,1 M\$ reflète l'augmentation du passif à court terme liée à la transaction Juno OTC déduction faite de la diminution de la dette à long terme et des obligations locatives à long terme au cours du trimestre.
- Après l'affectation des fonds provenant du financement par débetures convertibles de décembre 2025 aux acquisitions de Du-Var et de Juno OTC, notre fonds de roulement demeure solide à 6,5 M\$ à la fin du T1-26. Avec la reprise de la production chez Steri-Med en avril 2026 et la contribution croissante anticipée des entités récemment acquises, LSL Pharma estime que l'amélioration des flux de trésorerie d'exploitation, combinée à l'accès à sa facilité de crédit d'exploitation augmentée à 11 M\$, offre une flexibilité financière adéquate pour répondre à ses obligations opérationnelles et financières. À la suite des acquisitions de Du-Var et de Juno OTC, les actifs de fonds de roulement utilisés pour soutenir la facilité de crédit renouvelable dépassent maintenant 24 M\$. Les actifs nets corporels s'élevaient à 59 M\$ à la fin du T1-26, comparativement à un endettement net de 35 M\$, représentant un ratio d'endettement de 0,6:1, jugé adéquat compte tenu de la qualité de nos actifs et de nos perspectives de performance. Le coût moyen de la dette portant intérêt demeure également favorable à 8,2 %.

### **Conformité réglementaire – Steri-Med**

- Au cours du T1-26, Steri-Med a temporairement suspendu ses activités de remplissage stérile pour une période de trois mois (de janvier à mars 2026) à la suite de son inspection biennale par Santé Canada, afin de finaliser et de soumettre un plan détaillé de mesures correctives et préventives (« Plan ») demandé par Santé Canada. Durant cette période, le site a poursuivi ses activités non liées au remplissage et maintenu ses opérations commerciales grâce aux niveaux d'inventaire existants, sans impact sur l'approvisionnement des clients ni sur les activités de ventes.
- Le 2 avril 2026, Santé Canada a accepté le Plan soumis par Steri-Med et les activités de production ont repris leur cours normal. La Société poursuit l'exécution du Plan en collaboration avec Santé Canada et n'anticipe aucun problème quant à la mise en œuvre des mesures restantes dans les délais convenus.

### **États financiers et rapport de gestion**

Les états financiers et le rapport de gestion de LSL Pharma pour le T1-26 sont disponibles sur SEDAR+ à l'adresse [www.sedarplus.ca](http://www.sedarplus.ca) et sur le site web de la Société.

### **Mise en garde concernant les énoncés prospectifs**

Le présent communiqué de presse peut contenir des énoncés prospectifs au sens de la législation canadienne applicable en matière de valeurs mobilières. Les énoncés prospectifs comprennent des estimations et des déclarations qui décrivent les plans, les objectifs ou objectifs futurs de la Société, y compris des mots indiquant que la Société ou la direction s'attend à ce qu'une condition, une croyance, une estimation ou une opinion, ou un résultat donné se produise. Les énoncés prospectifs peuvent être identifiés par l'utilisation de termes prospectifs tels que « peut », « va », « s'attend à », « a l'intention de », « estime », « croit », « vise », « prévoit », « continue » ou des expressions similaires. Les énoncés prospectifs sont fondés sur un certain nombre d'hypothèses et sont assujettis à divers risques et incertitudes connus et inconnus, dont bon nombre échappent au contrôle ou à la capacité de prévision de la Société, qui pourraient faire en sorte que les résultats ou le rendement réels diffèrent considérablement de ceux exprimés ou sous-entendus dans ces énoncés prospectifs. Ces risques et incertitudes comprennent, sans s'y limiter, les changements potentiels dans les conditions du marché.

Les lecteurs sont priés de ne pas se fier indûment aux énoncés prospectifs. Rien ne garantit que les événements mentionnés dans les énoncés prospectifs se produiront, et si certains d'entre eux se produisent, les résultats, performances ou réalisations réels de la Société peuvent différer sensiblement de ceux exprimés ou sous-entendus dans les énoncés prospectifs. Tous les énoncés prospectifs contenus dans le présent communiqué de presse ne sont valables qu'à la date du présent communiqué. La Société ne s'engage pas à mettre à jour ces énoncés prospectifs, que ce soit à la suite de nouvelles informations, d'événements futurs ou autres, sauf si la loi l'exige.

*Ni la Bourse de croissance TSX ni son fournisseur de services de réglementation (au sens attribué à ce terme dans les politiques de la Bourse de croissance TSX) n'assument la responsabilité quant à la pertinence ou à l'exactitude du présent communiqué.*

### **À propos de Groupe LSL Pharma Inc.**

Groupe LSL Pharma inc. est une société pharmaceutique intégrée canadienne spécialisée dans le développement, la fabrication et la commercialisation de produits pharmaceutiques ophtalmiques stériles de haute qualité, ainsi que de produits pharmaceutiques, cosmétiques et de santé naturels sous forme solide, semi-solide et liquide. Grâce à son expertise technique, ses installations certifiées et son équipe de direction expérimentée, LSL Pharma fournit des solutions de haute qualité qui répondent aux normes les plus élevées de l'industrie. Les filiales à part entière de LSL Pharma comprennent Steri-Med Pharma inc., Laboratoire LSL inc., Virage Santé inc., Dermolab Pharma ltée, Laboratoire Du-Var inc. et Juno OTC inc. Pour plus d'informations, veuillez consulter notre site web à l'adresse [www.groupelslpharma.com](http://www.groupelslpharma.com).

### **Contact**

**François Roberge**, président et directeur général  
(514) 664-7700 Courriel : [Investors@groupelslpharma.com](mailto:Investors@groupelslpharma.com)

Ou

**Luc Mainville** Vice-président exécutif et directeur financier  
(514) 664-7700, poste 301 Courriel : [lmainville@groupelslpharma.com](mailto:lmainville@groupelslpharma.com)