

**GROUPE LSL PHARMA ANNONCE DES REVENUS RECORDS POUR UN QUATRIÈME TRIMESTRE
CONSÉCUTIF ET PUBLIE SES RÉSULTATS FINANCIERS POUR LE T3 2025**

- Chiffre d'affaires consolidé de 21,4 millions \$, en hausse de 73 % pour les 9 premiers mois de l'année 2025 par rapport à 2024
- L'EBITDA ajusté pour les 9 premiers mois de l'année 2025 a augmenté de 90 % par rapport à l'année précédente, pour atteindre 3,1 millions \$
- Approbation de Santé Canada pour le lancement de 6 gouttes ophtalmiques en 2026
- Expansion de la division CMO avec l'acquisition de Laboratoire Du-Var inc., une compagnie de fabrication à façon basée au Québec
- Réalisation d'un placement privé de 2,3 millions \$
- Remboursement de 3,3 millions \$ de débentures convertibles cotées en bourse

BOUCHERVILLE, QUÉBEC, le 20 novembre 2025 - GROUPE LSL PHARMA INC. (TSXV : LSL) (la « **Société** » ou « **LSL Pharma** »), une société pharmaceutique intégrée canadienne, a annoncé aujourd'hui des revenus trimestriels records pour le quatrième trimestre consécutif et ses résultats financiers pour le T3-25, clos le 30 septembre 2025 (« T3 2025 » et « exercice 2025 (9 mois) »). Tous les montants sont présentés en milliers de dollars canadiens.

FAITS SAILLANTS FINANCIERS DU T3 ET POUR LES NEUF MOIS DE L'ANNÉE 2025 (comparativement aux périodes correspondantes de 2024)

- Les revenus s'élèvent à 7,6 millions \$ et 21,4 millions \$ pour le T3-25 et l'exercice 2025 (9 mois), contre 4,0 millions \$ et 12,4 millions \$, soit des augmentations de 89 % et 73 % respectivement;
- Les revenus de la division CMO ont augmenté respectivement de 179 % et 201 % pour le T3-25 et l'exercice 2025 (9 mois), reflétant l'impact des acquisitions de Virage Santé et Dermolab Pharma ;
- Le BAIIA ajusté s'élève à 1,2 million \$ et 3,1 millions \$ pour le T3-25 et l'exercice 2025 (9 mois), comparativement à 0,5 million \$ et 1,6 million \$, soit des augmentations de 153 % et 90 % respectivement;
- La perte nette s'élève à 1,8 million \$ et 1,7 million \$ pour le T3-25 et l'exercice 2025 (9 mois), comparativement à 0,4 million \$ et 1,2 million \$ pour les périodes correspondantes de l'exercice précédent.

FAITS SAILLANTS DU T3-25 ET DES ÉVÉNEMENTS SUBSÉQUENTS

- Conclusion d'un placement privé sans courtier pour un produit brut de 2,3 millions \$.
- Annonce de la nomination de M. Louis Laflamme au poste de président indépendant du conseil d'administration et de M. Nouredine Mokaddem en tant que nouveau membre du conseil d'administration.
- Approbation de Santé Canada pour mettre en marché six (6) solutions ophtalmiques stériles destinées au traitement du glaucome et des allergies. Le lancement commercial de ces produits devrait débiter au deuxième trimestre de 2026.
- Obtention de la dernière tranche de 1,6 million \$ du prêt garanti BDC-2 et du prêt garanti Desjardins.

- Augmentation des activités de fabrication en sous-traitance (CMO) avec l'acquisition de Laboratoire Du-Var inc. Du-Var ajoute 30 000 pieds carrés de capacité de production à la division CMO et devrait augmenter les revenus de celle-ci de plus de 25 %. La contrepartie totale s'élève à 2,9 millions \$, ce qui correspond à la dette financière de Du-Var. Pour la période de 12 mois se terminant le 31 août 2025, Du-Var a généré une perte nette de 2,1 millions \$ et un BAIIA ajusté de 0,5 million \$, respectivement, d'un chiffre d'affaires de 4,4 millions \$. Au 31 août 2025, Du-Var disposait d'un actif total de 6,9 millions \$ et d'un passif de 5,1 millions \$, dont des prêts bancaires / prêt de tiers totalisant 3,0 millions \$.

« Nous avons réalisé un chiffre d'affaires record au T3-25 pour le quatrième trimestre consécutif, reflétant la contribution de Dermolab, acquise à la fin de l'année dernière. Grâce à l'acquisition de Laboratoire Du-Var, nous pouvons d'ores et déjà prévoir une bonne croissance de notre segment CMO pour l'année prochaine », a déclaré François Roberge, président et chef de la direction de LSL Pharma. « Avec les six premières gouttes ophtalmiques désormais approuvées par Santé Canada, nous sommes en position pour mettre en œuvre notre plan stratégique pour 2026, alors que nous attendons la décision de la FDA concernant la certification de notre site Steri-Med pour la fabrication d'Avaclyr et d'autres produits destinés au marché américain », a ajouté M. Roberge.

« Une fois de plus, nous avons réussi à acquérir un autre actif CMO tout en engageant des ressources financières minimales. L'intégration de Laboratoire Du-Var a commencé et nous avons hâte de tirer parti de ses capacités et de générer des synergies afin de contribuer à la rentabilité de LSL Pharma », a déclaré Luc Mainville, vice-président exécutif et chef des finances de LSL Pharma.

REVUE FINANCIÈRE DU T3-25 ET DE L'EXERCICE 2025 (9 MOIS)

Le rapport de gestion et les états financiers consolidés de la société pour les trois et neuf mois clos le 30 septembre 2025 sont disponibles sur le site web de la société et sur SEDAR+.

États financiers du revenu net (perte nette)

			Variation				Variation	
	T3-25	T3-24			Cumul annuel- 25	Cumul annuel 24		
	\$	\$	\$	%	\$	\$	\$	%
Chiffre d'affaires								
CMO	6 581	2 357	4 224	179	18 792	6 236	12 556	201
Soins oculaires	995	1 652	(657)	-40	2 627	6 127	(3 500)	-57
Total des revenus	7 576	4 009	3 567	89	21 419	12 363	9 056	73
Bénéfice brut	2 331	1 194	1 137	95	6 498	3 876	2 622	68
Bénéfice brut ajusté	2 884	1 548	1 336	86	8 122	4 910	3 212	65
Frais généraux et d'administration	1 849	1 109	740	67	5 229	3 352	1 877	56
Rémunération à base d'actions	88	-	88	100	138	402	(264)	-66
Bénéfice d'exploitation	482	85	397	467	1 269	524	745	142
Frais financiers	817	478	339	71	2 098	1 351	747	55
Perte sur règlement de dettes	757	-	757	100	757	-	757	100
Plus-value sur acquisition	-	7	(7)	-100	-	47	(47)	-100
Bénéfice net (perte nette)	(1 180)	(386)	(794)	206	(1 724)	(1 182)	(542)	46
BAIIA (profit)	1 000	446	554	124	2 915	1 203	1 712	142
BAIIA ajusté (profit)	1 153	456	697	153	3 118	1 642	1 476	90

Conciliation du BAIIA ajusté

	T3-25	T3-24	Variation		Cumul annuel- 25	Cumul annuel 24	Variation	
	\$	\$	\$	%	\$	\$	\$	%
Perte nette	(1 180)	(386)	(794)	206	(1 724)	(1 182)	(542)	46
Frais financiers, nets	817	478	339	71	2 098	1 351	747	55
Perte sur règlement de dettes	757	-	757	100	757	-	757	100
Amortissements et dépréciations	606	354	252	71	1 784	1 034	750	73
Gain sur acquisition	-	(7)	7	-100	-	(47)	47	-100
Frais d'embauche	-	17	(17)	-100	-	67	(67)	-100
Coûts d'acquisition/ restructuration	65	-	65	100	65	17	48	282
Rémunération à base d'actions	88	-	88	100	138	402	(264)	-66
BAIIA ajusté	1 153	456	697	153	3 118	1 642	1 476	90

La marge brute ajustée, le BAIIA et le BAIIA ajusté sont des mesures non conformes aux normes IFRS et n'ont pas de signification normalisée en vertu des normes IFRS. Par conséquent, les informations présentées peuvent ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Pour plus de détails, voir la section des Mesures financières non conformes aux normes IFRS.

Revenus

La société a enregistré des revenus trimestriels records au T3-25 pour le quatrième trimestre consécutif, avec 7,6 millions \$, soit une hausse de 89 % par rapport au T3-24. Cette augmentation résulte principalement de l'ajout des revenus de Dermolab et Virage Santé, toutes deux acquises l'année dernière. Les revenus de la division CMO ont augmenté de 179 % pour atteindre 6,6 millions \$ au T3-25, contre 2,4 millions \$ au T3-24. Les revenus de la division CMO ont également bénéficié de la croissance des revenus du Laboratoire LSL, qui bénéficie désormais des investissements en capital réalisés au cours des deux dernières années pour augmenter son offre de services et sa capacité. Avant de prendre en compte Dermolab et Virage Santé, la croissance organique trimestrielle de la division CMO était de 70 %. Les revenus de la division Soins oculaires s'élevaient à 1,0 million \$ pour le T3-25, en baisse de 40 % par rapport au T3-24, mais en hausse par rapport aux 0,8 million \$ du T2-25. L'année dernière, les revenus du T3-24 avaient bénéficié d'une situation de rupture d'inventaire chez l'un de nos concurrents canadiens pour l'érythromycine.

Pour les exercices de 9 mois 2025 et 2024, LSL Pharma a généré des revenus de 21,4 millions \$ pour les neuf premiers mois de 2025, soit une hausse de 73 % par rapport à la même période de l'année précédente. À l'instar des revenus trimestriels, les revenus cumulés de l'exercice 2025 (9 mois) pour la division CMO ont augmenté de 201 % par rapport à ceux de l'exercice 2024 (9 mois), bénéficiant de l'acquisition de Dermolab et de Virage Santé, ainsi que de la croissance des revenus de Laboratoire LSL. Avant de prendre en compte Dermolab et Virage Santé, la croissance organique depuis le début de l'année pour la division CMO était de 42 %. Les revenus liés à la division des Soins oculaires pour l'exercice 2025 (9 mois) ont diminué de 57 % par rapport à la même période de l'année précédente. La même période de 2024 a bénéficié des ventes non récurrentes d'érythromycine aux États-Unis, qui connaissaient une situation de rupture d'inventaire à l'échelle nationale. Les résultats de l'exercice 2024 (9 mois) ont également bénéficié de la situation de rupture d'inventaire rencontrée au Canada par le principal concurrent de Steri-Med.

La marge brute ajustée pour le T3-25, après élimination de l'impact de l'amortissement, s'établit à 2,9 millions \$, soit une augmentation de 86 % par rapport au T3-24. La marge brute ajustée pour la période YTD-25 s'est élevée à 8,1 millions \$, soit une augmentation de 65 % par rapport à l'année précédente. La

marge brute ajustée a bénéficié de la contribution de l'acquisition de Dermolab et de Virage Santé en 2024, ainsi que de l'augmentation de la production de l'usine Steri-Med.

Les frais généraux d'administration pour le T3-25 s'élèvent à 1,8 million \$, comparativement à 1,1 million \$ au T3-24, soit une augmentation de 67 %. Les frais généraux d'administration pour l'année 2025 s'élèvent à 5,2 millions \$, comparativement à 3,4 millions \$ pour l'exercice 2024, soit une augmentation de 56 %. Les augmentations respectives au niveau trimestriel et depuis le début de l'année sont principalement dues à l'ajout de Dermolab et de VSI. L'augmentation des frais généraux d'administration a été inférieure à celle des revenus, car nous avons tiré parti de notre infrastructure du siège social. Cette performance a entraîné une baisse respective de 3,3 % et 2,7 % du ratio des frais généraux d'administration pour le T3-25 et pour l'exercice 2025 (9 mois).

Bénéfice d'exploitation - LSL Pharma a généré un bénéfice d'exploitation de 0,5 million \$ au T3-25, comparativement à 0,1 million \$ au T3-24, soit une amélioration de 467 %. Pour l'exercice 2025 (9 mois), le bénéfice d'exploitation est passé de 0,5 million \$ pour l'exercice 2024 (9 mois) à 1,3 million \$ pour l'exercice 2025 (9 mois). Les améliorations trimestrielles et cumulées depuis le début de l'année sont dues à l'augmentation respective des revenus totaux et de la production de Steri-Med, ainsi qu'aux synergies découlant de l'acquisition de Dermolab et de Virage Santé.

Les frais financiers du T3-25 ont augmenté de 71 % par rapport au T3-24, passant de 0,5 million \$ à 0,8 million \$. Les frais financiers pour l'année en cours 2025 ont également augmenté de 55 %, passant de 1,4 million \$ pour l'année en cours 2024 à 2,1 millions \$. Malgré les conversions et le remboursement de plusieurs dettes/prêts au cours de l'année, les frais financiers ont été affectés par l'augmentation des dépenses liées au loyer de Laboratoire LSL et par l'ajout du bail de Dermolab à partir de décembre 2024. Les frais financiers trimestriels et cumulés depuis le début de l'année 2025 ont également été affectés par la pénalité de 0,1 million \$ liée au rachat des débentures convertibles. Au cours de l'année dernière, nous avons pris plusieurs initiatives afin de réduire le coût de nos différents prêts et dettes. Ces initiatives devraient contribuer à réduire le service de la dette et le coût du capital au cours des prochains trimestres. Au cours du T2-25, le taux d'intérêt sur le prêt de 5 millions \$ accordé par la BDC a été réduit de 1,5 % après que LSL Pharma ait atteint un objectif financier contractuel. Une réduction supplémentaire de 1,0 % serait possible pour la société en fonction des résultats du BAIIA de l'exercice 2025.

Perte nette. La perte nette de la société pour le T3-25 s'élève à 1,2 million \$, comparativement à 0,4 million \$ pour le T3-24. Pour l'exercice 2025 (9 mois), la perte nette s'élève à 1,7 million\$, contre 1,2 million \$ pour la période correspondante de l'année précédente. La perte nette pour le T3-25 et l'exercice 2025 (9 mois) comprend une perte de 0,8 million \$ liée au règlement des débentures publiques qui ont été remboursées début août 2025. Avant de tenir compte de la perte liée au règlement de la dette, la perte nette pour la période depuis le début de l'exercice 2025 (9 mois) s'est améliorée de 18 % par rapport à la même période de l'exercice 2024.

Le BAIIA du T3-25, après élimination de l'impact des frais financiers, des amortissements et de la perte liée au règlement de la dette, s'élève à 1,0 million \$, soit une hausse de 124 % par rapport à notre performance du T3-24, qui était de 0,4 million \$. Cette augmentation d'un trimestre à l'autre est comparable à une augmentation de 142 % pour l'exercice 2025 (9 mois) par rapport aux résultats du BAIIA de l'exercice 2024 (9 mois).

Le BAIIA ajusté (A) - Après élimination de la rémunération à base d'actions et d'autres éléments non récurrents, le BAIIA ajusté (A) pour le T3-25 s'élève à 1,2 million \$, contre 0,5 million \$ pour le T3-24, soit une amélioration de 153 %. Le BAIIA ajusté (A) pour l'exercice 2025 (9 mois) s'élève à 3,1 millions \$, contre 1,6 million \$ pour l'exercice 2024 (9 mois), soit une amélioration de 90 %. La performance de notre BAIIA ajusté (A) démontre les progrès réalisés dans la mise en œuvre de nos initiatives stratégiques et de notre croissance organique.

Postes du bilan sélectionnés

À la fin de la période :	T3-25 \$	Fin de l'exercice 24	Variation	
			\$	%
Total de l'actif à court terme	20 655	15 476	5 179	33
Actifs immobilisés (y compris les dépôts à long terme)	24 825	24 482	343	1
Immobilisations incorporelles	14 328	13 272	1 056	8
Total de l'actif	60 188	53 610	6 578	12
Prêts d'exploitation (moins trésorerie)	6 341	2 263	4 078	180
Total du passif à court terme	13 538	9 752	3 786	39
Dettes à long terme excluant les dettes de location	15 263	12 524	2 739	22
Total du passif	34 809	28 718	6 091	21
Capitaux propres	25 379	24 892	487	2

L'actif à court terme a augmenté de 33 % à la fin du T3-25 par rapport à la fin de l'exercice 2024 (FE-24). Cette augmentation de 5,2 millions \$ provient principalement de la hausse de 4,2 millions \$ des stocks et de 0,9 million \$ des comptes recevables. Notre niveau d'inventaire à la fin du T3-25 reflète l'augmentation des l'activité opérationnelle et commerciale par rapport à la dernière portion de l'exercice 2024, ainsi que de l'augmentation des inventaires chez Steri-Med afin de répondre à la demande prévue pour le second semestre de l'exercice 2025 et le début de l'année 2026.

L'actif total a augmenté de 12 % à la fin du T3-25 par rapport à la FE-24. Cette augmentation de 6,6 millions \$ correspond à l'augmentation de 5,2 millions \$ des actifs à court terme décrite ci-dessus. L'augmentation de l'actif total comprend également un ajout de 1,8 million \$ aux immobilisations à la suite de la réception du paiement final de la deuxième ligne de production de Steri-Med, ainsi qu'une augmentation de 1,1 million \$ des immobilisations incorporelles due aux investissements continus dans le développement de notre portefeuille de produits de soins oculaires.

Les prêts d'exploitation (moins la trésorerie) à la fin du T3-25 s'élevaient à 6,3 millions \$, comparativement à 2,2 millions \$ à la FE-24. Depuis le début de l'exercice 2025 (9 mois), la société a obtenu une ligne de crédit de 7,5 millions \$ auprès de Desjardins. La limite autorisée antérieure était de 3,3 millions \$, ce qui a permis à la société de bénéficier d'une flexibilité supplémentaire de 4,2 millions \$ en matière de fonds de roulement, qu'elle a utilisée pour financer l'augmentation respective de 4,2 millions \$ et de 0,9 million \$ des inventaires et des comptes recevables, ainsi que la réduction de 1,2 million \$ des comptes fournisseurs.

À la fin du T3-25, **le passif à court terme** était supérieur de 3,8 millions \$ à celui de la FE-24. Cette augmentation est attribuable à la hausse de 4,2 millions \$ des prêts d'exploitation, déduction faite de la réduction des comptes fournisseurs.

Les billets à payer et la dette à long terme, à l'exclusion des dettes de location, ont augmenté de 2,7 millions \$ entre la FE-24 et le T3-25 en raison des nouveaux prêts garantis à long terme accordés par Desjardins et la BDC. Ces nouveaux prêts à terme ont été utilisés pour rembourser plusieurs prêts et dettes existants (voir la note 6 de nos états financiers du 30 septembre 2025) et pour financer l'augmentation des actifs à long terme décrite ci-dessus.

Le total du passif a augmenté de 21 % à la fin du T3-25 par rapport à la FE-24, reflétant l'augmentation de notre ligne de crédit d'exploitation et de nos prêts à terme. Cette augmentation de 6,1 millions \$ correspond à l'augmentation de 6,6 millions \$ du total de l'actif.

Les capitaux propres ont augmenté de 0,5 million \$ depuis le début de l'exercice 2025 (9 mois). La société a obtenu un produit net de 2,1 millions \$ grâce à un placement privé sans courtier au T3-25. La variation des capitaux propres reflète l'augmentation du capital social, moins la perte de la période. L'ajustement de

0,4 million \$ de la composante capitaux propres de la débenture convertible a été éliminé à la suite du rachat des débentures en août dernier et a été compensé par le surplus d'apport.

Trésorerie provenant des activités d'exploitation et situation financière

Les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation au cours de la période T3-25 s'élèvent à 4,4 millions \$, contre 0,1 million \$ au cours de la période T3-24, soit une variation de 4,3 millions \$. Les 4,4 millions \$ utilisés au cours du trimestre comprennent une variation de 5,5 millions \$ du fonds de roulement hors trésorerie et une perte nette d'exploitation de 1,2 million \$, compensées par des éléments sans incidence sur la trésorerie d'un montant de 2,3 millions \$. Les flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation pour la période cumulée depuis le début de l'exercice 2025 s'élèvent à 3,4 millions \$, contre 2,1 millions \$ pour l'exercice 2024 (9 mois), soit une variation de 1,3 million \$. Les 3,4 millions \$ utilisés depuis le début de l'exercice 2025 (9 mois) comprennent une variation de 6,5 millions \$ du fonds de roulement hors trésorerie pour soutenir l'augmentation des inventaires et des créances, ainsi que la réduction des dettes fournisseurs. Les liquidités utilisées au cours de l'exercice 2025 (9 mois) comprennent également une perte nette d'exploitation de 1,7 million \$, compensée par 4,8 millions \$ d'éléments n'ayant pas d'incidence sur les liquidités.

Les activités d'investissement ont utilisé 1,6 million \$ et 3,2 millions \$ de trésorerie au cours du T3-25 et de l'exercice 2025 (9 mois), respectivement, pour l'ajout d'actifs incorporels et d'immobilisations, contre 1,4 million \$ et 3,2 millions \$ pour le T3 2024 et l'exercice 2024 (9 mois). Les ajouts aux immobilisations incorporelles au cours de l'exercice 2025 comprenaient de nouveaux investissements dans le développement du pipeline de produits de soins oculaires, tandis que les ajouts aux immobilisations corporelles comprenaient des investissements pour la mise en place de la nouvelle ligne de production chez Steri-Med ainsi que de nouveaux investissements chez Laboratoire LSL afin d'augmenter la capacité de production. Les investissements au cours de l'exercice 2024 reflétaient l'achat de Virage Santé pour 2,3 millions \$ ainsi que des ajouts aux immobilisations corporelles chez Steri-Med et au laboratoire LSL.

Les activités de financement pour le T3-25 ont généré un produit net de 1,5 million \$, contre 1,4 million \$ au T3-24. Le produit du T3-25 comprend un produit net de 8,2 millions \$ pour de nouveaux prêts à long terme (BDC et Desjardins) ainsi qu'un produit net de 2,1 millions \$ provenant d'un placement privé d'unités en septembre 2025. Ces deux transactions ont généré des liquidités nettes de 10,3 millions \$, qui ont principalement servi à rembourser des dettes à long terme pour un montant de 6,6 millions \$. Les activités de financement ont généré 6,8 millions \$ de liquidités pour la période depuis le début de l'année 2025 et ont également servi à rembourser des dettes à long terme pour un montant de 7,4 millions \$. Le produit des nouveaux financements depuis le début de l'exercice 2025 s'est élevé à 16,2 millions \$, dont 9,2 millions \$ de produit net provenant de nouveaux prêts à long terme, 2,1 millions \$ de produit net provenant d'un placement privé d'unités, 0,75 million \$ provenant d'un nouveau billet à payer et 4,2 millions \$ provenant d'une augmentation de la facilité de crédit renouvelable.

La trésorerie nette à la fin du T3 2025 s'élevait à 0,4 million \$, comparativement à 0,2 million \$ à la fin du T3 2024, soit le même montant que pour les périodes cumulées depuis le début de l'année. La diminution de 4,6 millions \$ de la trésorerie au cours du T3 2025 a été financée par la trésorerie disponible au début du trimestre, les nouveaux prêts à terme ayant été versés avant la fin du T2-25 et ajoutés à notre trésorerie.

Le fonds de roulement reste solide à 7,2 millions \$ à la fin du T3 2025, soit une augmentation de 1,4 million \$ par rapport à la FE-24. LSL Pharma estime que l'amélioration des flux de trésorerie d'exploitation et l'accès à sa nouvelle ligne de crédit d'exploitation de 7,5 millions \$ (soit une amélioration de 4,3 millions \$ par rapport aux facilités combinées précédentes de la TD Bank et de la Scotia Bank) lui confèrent une flexibilité financière suffisante pour faire face à ses obligations opérationnelles et financières. La Société est convaincue de sa capacité à obtenir des capitaux supplémentaires auprès de prêteurs ou d'investisseurs traditionnels si elle a besoin de fonds supplémentaires pour financer ses initiatives de croissance.

Le total des emprunts nets au titre des conventions de crédit, plus les emprunts bancaires et autres instruments portant intérêt, déduction faite de la trésorerie (« emprunts nets totaux ») s'élevait à 21,3 millions \$ à la fin du T3-25, contre 16,7 millions \$ à la FE-24. Ceci se compare à des actifs corporels nets (total des actifs moins la trésorerie, les actifs incorporels nets et l'achalandage) de 45,2 millions \$ et 39,9 millions \$ respectivement au 30 septembre 2025 et à la FE-24. Le ratio de l'endettement net total par rapport à l'actif corporel net (« ratio de levier ») était de 0,47:1 à la fin du T3 2025, contre 0,41:1 à la FE-24. Nous estimons que notre ratio d'endettement est adéquat pour le moment et notre objectif est de réduire notre dette portant intérêt, le service de la dette et le coût du capital. Le financement obtenu auprès de Desjardins et de la BDC au deuxième trimestre 2025 répond à ces objectifs.

Mise en garde concernant les énoncés prospectifs

Le présent communiqué de presse peut contenir des énoncés prospectifs au sens de la législation canadienne applicable en matière de valeurs mobilières. Les énoncés prospectifs comprennent des estimations et des déclarations qui décrivent les plans, les objectifs ou les buts futurs de la société, y compris des mots indiquant que la société ou la direction s'attend à ce qu'une condition, une croyance, une estimation ou une opinion, ou un résultat donné se réalise. Les énoncés prospectifs peuvent être identifiés par l'utilisation de termes prospectifs tels que « peut », « va », « s'attend à », « a l'intention de », « estime », « croit », « vise », « prévoit », « continue » ou des expressions similaires. Les énoncés prospectifs sont fondés sur un certain nombre d'hypothèses et sont assujettis à divers risques et incertitudes connus et inconnus, dont bon nombre échappent au contrôle ou à la capacité de prévision de la société, qui pourraient faire en sorte que les résultats ou le rendement réels diffèrent considérablement de ceux exprimés ou sous-entendus dans ces énoncés prospectifs. Ces risques et incertitudes comprennent, sans s'y limiter, ceux identifiés dans les documents déposés par la société auprès des autorités canadiennes de réglementation des valeurs mobilières, tels que les développements législatifs ou réglementaires, l'intensification de la concurrence, les changements technologiques et la conjoncture économique générale. Toutes les déclarations prospectives contenues dans le présent document doivent être lues conjointement avec ces documents.

Les lecteurs sont priés de ne pas se fier indûment aux déclarations prospectives. Rien ne garantit que les événements mentionnés dans les déclarations prospectives se produiront, et si certains d'entre eux se produisent, les résultats, les performances ou les réalisations réels de la société pourraient différer sensiblement de ceux exprimés ou sous-entendus dans les déclarations prospectives. Toutes les déclarations prospectives contenues dans le présent communiqué de presse d' . ne sont valables qu'à la date du présent communiqué. La société ne s'engage pas à mettre à jour ces déclarations prospectives, que ce soit à la suite de nouvelles informations, d'événements futurs ou autres, sauf si la loi l'exige.

À propos de Groupe LSL Pharma inc.

Groupe LSL Pharma inc. est une société pharmaceutique intégrée canadienne spécialisée dans le développement, la fabrication et la commercialisation de produits pharmaceutiques ophtalmiques stériles de haute qualité, ainsi que de produits pharmaceutiques, cosmétiques et de santé naturels sous forme de dosage solide, semi-solide et liquide. Grâce à son expertise technique, ses installations certifiées et son équipe expérimentée, LSL Pharma fournit des solutions de haute qualité qui répondent aux normes les plus élevées de l'industrie. Les sociétés qui font partie du groupe LSL Pharma sont Steri-Med Pharma Inc., Laboratoire LSL Inc., Virage Santé Inc., Dermolab Pharma Ltd. et Laboratoire Du-Var Inc. Pour plus d'informations, veuillez consulter notre site web à l'adresse www.groupeleslpharma.com.

Ni la Bourse de croissance TSX ni son fournisseur de services de réglementation (au sens attribué à ce terme dans les politiques de la Bourse de croissance TSX) n'assument aucune responsabilité quant à la pertinence ou à l'exactitude du présent communiqué.

CONTACT**FRANÇOIS ROBERGE**

Président et chef de la direction

(514) 664-7700

Courriel : Investors@groupelslpharma.com

Ou

LUC MAINVILLE

Vice-président exécutif et chef des finances

(514) 664-7700, poste 301

Courriel : lmainville@groupelslpharma.com